Blickpunkte

Kundenzeitschrift der Raiffeisenbank Kastellaun eG Ausgabe 1/2008

Lesen Sie in dieser Ausgabe:

- Änderung unserer Servicezeiten
- Unsere Bilanz 2007
- Abgeltungssteuer – Unsere Infoveranstaltung
- VR-Wunschkredit
- Sofort-Leasing ohne Haken und Ösen!
- Tschüss Schule!
- 7000 Euro gespendet!
- Wir gratulieren
- Neue Kollegen
- Öffnungszeiten/Impressum

5000 Euro-Gewinn abgeräumt!

Eine große Überraschung erlebte Frau Ingrid Heinz-Adams aus Gödenroth (Foto links). Sie hat in der April-Auslosung bei Gewinnsparen 5000 Euro gewonnen!! Als Vorstandsmitglied Hans Peter Zirwes und Kundenberaterin Inge Reimer ihr symbolisch den Scheck und einen Strauß Blumen überreichten, war die Freude groß. Wir gratulieren ihr herzlich zu diesem Gewinn!

Änderung der Servicezeiten unserer Zweigstellen

- wir bleiben vor Ort -

Seit mehr als 10 Jahren bieten wir unseren Kunden und Mitgliedern in der Hauptstelle in Kastellaun und an sieben Orten in unserem Geschäftsgebiet Service und kompetente Beratung.
Dies wird auch in Zukunft so bleiben!!
Durch die Nutzung der Geldautomaten und Online-Banking geht die Anzahl der Kunden, die die Schalter für Barauszahlungen, Überweisungen und Anfragen mehrmals pro Woche besuchen, stetig zurück, deshalb werden wir unsere Öffnungs-/Servicezeiten ab 1. Juli 2008 anpassen:
Zukünftig sind unsere Zweigstellen noch an einem Tag bzw. an zwei Tagen in der Woche geöffnet. Die Zahlstelle in Macken wird zu diesem Zeitpunkt geschlossen.

Unsere Öffnungszeiten ab 1. Juli 2008

	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag	Samstag
Kastellaun	ganztags	ganztags	ganztags	ganztags	ganztags	
Alterkülz	ganztags					
Bell		ganztags				
Beltheim	ganztags				ganztags	
Buch				ganztags		vormittags
Gödenroth		vormittags				vormittags
Mörsdorf			vormittags		ganztags	
Sabershausen				ganztags		

- Die Kundenberater sind weiterhin – unabhängig von den Öffnungszeiten – für Beratungsgespräche vor Ort
- Ihre Wünsche und Anfragen nehmen wir montags bis freitags von 8 – 17 Uhr telefonisch entgegen
- Überweisungen, Schecks, etc werden weiterhin täglich (in Macken wöchentlich) abgeholt und verarbeitet

Wir bleiben auch nach der Reduzierung der Öffnungszeiten unserem Geschäftsmodell der Kundennähe treu und garantieren auch weiterhin die Versorgung mit Bankdienstleistungen in unseren Gemeinden.

Unsere Zahlen 2007

Das Resultat einer erfolgreichen Partnerschaft mit unseren 10.300 Kunden und 2.700 Mitgliedern

➢ Bilanzsumme:	EUR	135.734.000
➢ Kundeneinlagen:	EUR	98.364.000
➢ Ausleihungen an Kunden:	EUR	89.932.000
➢ Eigenkapital: (Geschäftsguthaben und Rücklagen)	EUR	7.814.000
➢ Jahresüberschuss:	EUR	324.000

Die ***Bilanzsumme*** stieg im Jahr 2007 um 2,4%. Auch bei den ***Kundeneinlagen*** konnten wir eine erfreuliche Steigerung von 4,1% verzeichnen. Die ***Ausleihungen*** an Kunden sind – trotz deutlich geringerer Kreditnachfrage – um 0,8% gestiegen.
Unser ***Eigenkapital*** hat sich durch die Zuführung zu den Rücklagen ebenfalls um 3,8% erhöht.
Der ***Jahresüberschuss*** war mit 324.000 Euro um 16.000 Euro geringer als im Jahr 2006, was in erster Linie auf den Rückgang der Zinsspanne zurückzuführen ist.
Über die ***Geschäftsentwicklung des Jahres 2007*** berichten wir ausführlich in unserer diesjährigen ordentlichen Generalversammlung, die am

Montag, 23. Juni 2008
um 19.30 Uhr
im Gemeindehaus in Bell

stattfindet.

Termin bitte vormerken!!!

Unsere Kundenkredite werden nicht an Finanzinvestoren verkauft

Banken sind zurzeit negativ in den Schlagzeilen: „Immobilienkrise – Finanzmarktkrise“ sind die Schlagworte.
Für uns – als Ihre Bank vor Ort – war es in der Vergangenheit und wird es auch in Zukunft kein Thema sein, dass wir Kundenkredite an andere Vertragspartner verkaufen. Persönliche Ansprechpartner und ein auf Dauer angelegtes Vertrauensverhältnis sind für uns und auch für unsere Kunden zunehmend wichtiger als nur scheinbar günstige Angebote. Gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten sind wir als Bank vor Ort bemüht, gemeinsam mit unseren Kunden vertretbare Lösungen zu finden.

Sicherungseinrichtung des genossenschaftlichen Verbundes

Mit unserer Sicherungseinrichtung bieten wir mehr Sicherheit, als die vom Gesetzgeber geforderten 90 % Einlagensicherung, wonach Beträge bis zu 20.000 Euro abgedeckt sind. Die Volksbanken und Raiffeisenbanken schützen die Kundeneinlagen zu 100 % in unbegrenzter Höhe. Seit dem Bestehen der Sicherungseinrichtung vor mehr als 70 Jahren hat noch nie ein Kunde einen Verlust seiner Einlagen erlitten. Die Sicherungseinrichtung liegt beim Bundesverband der Deutschen Volksbanken und Raiffeisenbanken (BVR).

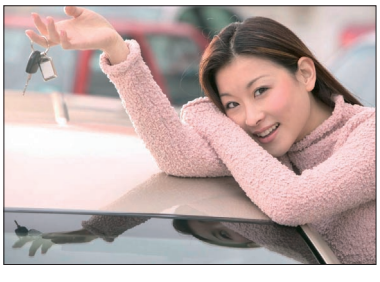
Die neue Abgeltungssteuer kommt im Jahr 2009

Deutschland folgt damit dem europäischen Trend, private Kapitalerträge direkt bei der Auszahlung zu besteuern.
Eigentlich ist bis 2009 noch eine Menge Zeit. Doch schon jetzt gilt es für jeden Anleger zu prüfen, ob seine Geldanlage gewinnen oder verlieren wird und welche Finanzstrategie die richtige ist.
Deshalb veranstaltete die Raiffeisenbank Kastellaun eG am Montag, 14. Januar 2008 in der Stadthalle „Tivoli“ in Kastellaun einen Informationsabend zu diesem Thema. 200 Interessenten konnten sich aus erster Hand über die Rahmenbedingungen sowie Vor- und Nachteile der Abgeltungssteuer informieren.
Das große Interesse an diesem Thema zeigt, dass Beratungsbedarf vorhanden ist. Deshalb sollte jeder Anleger dieses Thema mit seinem Kundenberater besprechen, um zu entscheiden, welche Anlagestrategie passend ist.
Gerne informieren wir Sie ausführlich!

VR-Wunschkredit

„Haben statt wünschen“

Hatten Sie schon einmal das Gefühl, dass Ihnen zu Ihrem Glück nur noch der kleine rote Flitzer oder die neue Einbauküche fehlt? Träumen Sie manchmal von fernen Ländern und fremden Kulturen?



Wünsche realisieren – schnell und unkompliziert
Der VR-Wunschkredit öffnet Ihnen durch seine schnelle Verfügbarkeit und seinen erstklassigen Zinssatz ganz neue Möglichkeiten. Schaffen Sie Platz für neue Träume und erfüllen Sie sich Ihren Wunsch von heute direkt und ohne Umschweife.

Die Vorteile im Überblick:

- Sofortzusage bei Ihrem Kundenberater oder in unserem Internetangebot
- Taggleiche Verfügbarkeit auf Ihrem Konto
- Günstige Monatsraten
- Flexible Beträge
- Variable Laufzeit
- Restkreditversicherung auf Wunsch
- Persönliche Betreuung rund um Ihren Kredit
- Kreditbetrag von 3.000 – 20.000 Euro möglich

Der VR-Wunschkredit ist unsere maßgeschneiderte Lösung für Sie. Sprechen Sie uns an, wir machen Ihre Träume wahr!

Sofortleasing ohne Haken und Ösen

Betriebliche Investitionen erfolgen meist im Spannungsfeld zwischen Notwendigkeit und Möglichkeit. Auf der einen Seite müssen sie zeitnah erfolgen, um dauerhaft wettbewerbsfähig zu bleiben. Auf der anderen Seite steht der Wunsch des Kunden nach einer günstigen und flexiblen Finanzierung. Um beide Aspekte verbinden zu können, halten wir nun eine schnelle und flexible Lösung parat. Unser Verbundpartner, die VR LEASING AG, hat eine Methodik entwickelt, die eine schnelle und effiziente Erstellung von Leasingverträgen einschließlich Beratung, Kalkulation und Angebotserstellung direkt in unserem Hause ermöglicht.

Damit lassen sich nahezu alle gängigen Investitionsvorhaben effizient und kostenoptimiert abdecken. Darin enthalten sind die jeweils günstigsten Konditionen sowie eine größtmögliche Flexibilität der Vertragsgestaltung. Alles was der Kunde mitbringen muss, ist ein konkretes Investitions-Angebot oder einen bereits erteilten Auftrag an einen Lieferanten der zu finanzierenden Anschaffung.

Leasing stellt seit langem eine bedeutende Finanzierungsalternative zum klassischen Bankkredit dar. Gerade vor dem Hintergrund der neuen Richtlinien zur Kreditvergabe durch die Banken bietet das Leasing vielfältige Vorteile: die bankeigenen Kreditlinien werden geschont und die festgelegten monatlichen Raten sichern eine verlässliche Kalkulationsgrundlage.

Bei Interesse wenden Sie sich bitte an unsere Berater. Wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Leasingangebot:

Werner Berg	Tel. 06762/9311-50
Gerd Georg	Tel. 06762/9311-12
Julia Schug	Tel. 06762/9311-21

VR LEASING

Tschüss Schule!

Du beendest in diesem Jahr die Schule und fängst eine Ausbildung oder ein Studium an?? Dann solltest Du Dich früh genug über die Möglichkeiten informieren, die dieser neue Lebensabschnitt mit sich bringt!

Für alle angehenden Auszubildenden bieten wir unseren speziellen

„Berufanfänger-Check“

an. Hier erfährst Du mehr über Begriffe wie vermögenswirksame Leistungen, Arbeitnehmer-Sparzulage, Wohnungsbauprämie, Berufsunfähigkeit, usw. Diese Dinge hören sich zwar im ersten Moment echt langweilig an, aber als Berufsanfänger solltest Du Dich in jedem Fall ausreichend informieren. So kannst Du z. B. jedes Jahr 314 Euro vom Staat bekommen – geschenkt!! Unsere Berater informieren Dich gerne, wie das geht.

Studium? Wie finanzieren?

Einige der angehenden Studenten fragen sich bestimmt, wie sie ihr komplettes Studium finanzieren sollen und können. Denn gerade vor Prüfungen steht sicherlich das Lernen an erster Stelle! Es wäre schade und vor allem ärgerlich, eine Prüfung zu vermasseln, nur weil man darauf angewiesen ist, sich durch einen Nebenjob seinen Lebensunterhalt zu verdienen. Diese Arbeitszeit könnte man mit Sicherheit sinnvoller nutzen.

Auch hier haben wir was ganz Spezielles für Dich: den

Studienkredit der KfW

Dieser Studienkredit soll mit monatlichen Auszahlungen von bis zu 650 Euro zur Finanzierung des Lebensunterhalts beitragen – unabhängig vom Einkommen der Eltern oder von laufenden BaFöG-Zahlungen.

Infos zum Studienkredit bekommt ihr auf unserer Homepage www.raiffeisenbank-kastellaun.de unter der Rubrik *Junge Kunden.* Natürlich beraten wir Dich auch gerne persönlich. Vereinbare einfach einen Beratungstermin mit Nadine Petry (Telefon 06762/9311-47).

Welcher Beruf passt??

Für alle diejenigen, die noch nicht wissen, wie es nach der Schule weitergeht und die Bewerbungszeit noch vor sich haben, bieten wir zwei Broschüren zur Auswahl – für unsere Kunden natürlich kostenlos:

- **Berufswahl** – Orientierungshilfen auf dem Weg zum Wunschberuf
- **Richtig bewerben** – ein Trainingsprogramm für Berufsstarter

7.000 Euro für „Leben und alt werden im Dorf“

Als Genossenschaftsbank vor Ort sind wir den Menschen in unserer Region sehr verbunden. Deshalb bedurfte es auch keiner langen Überlegung, das Projekt ***„Leben und alt werden im Dorf“*** mit unserer diesjährigen Spende aus den Zweckerträgen des Gewinnsparens zu unterstützen.
Die Initiatoren des Projektes, der Mobile Soziale Familiendienst (MSFD) konnten sich in diesen Tagen über eine ***Spende von 6.500,– Euro*** freuen. Von diesem Geld wurden für die 13 Gemeinden, in denen bereits regelmäßig Seniorentreffen stattfinden, ***Spielekoffer im Wert von je 500,– Euro*** angeschafft.
Für uns ist es keine Frage, dass das Geld gut angelegt ist. Die Treffpunkte sind bei den Senioren sehr beliebt, hier können sich die älteren Menschen austauschen, Freunde und Bekannte treffen und nun auch in Gesellschaft spielen. Die ersten Spielekoffer wurden bereits an die ehrenamtlichen Helferinnen und Helfer überreicht.
In diesem Jahr finden in weiteren Gemeinden Impulsveranstaltungen statt, so dass unsere Spendenaktion im nächsten Jahr eine Fortsetzung finden könnte.

Weitere 500,– Euro haben wir zur Anschaffung des ***Bürgermobils*** gespendet, das dafür sorgt, dass die Bewohner der Ortsgemeinden mobil und aktiv bleiben. Getragen wird auch dieser Fahrtdienst durch ehrenamtliche Arbeit, die wir mit unseren Spenden besonders würdigen und fördern wollen.

Wir gratulieren…

…Martin Schmitt aus Sabershausen zu seinem Examen als „Bankfachwirt“. Nach zweijähriger Vorbereitung hat unser Kollege aus dem Betriebsbereich die IHK-Prüfung mit Erfolg abgelegt.
…Sabine Scheuren aus Mörsdorf zur bestandenen Ausbilder-Eignungsprüfung.

Neue Kollegen…

Jan Federhen (links) ist seit Beginn des Jahres als Mitarbeiter der R+V für Sie in unserer Hauptstelle zu erreichen.

Das Team der Bausparkasse Schwäbisch Hall wurde durch Bezirksleiter ***Matthäus Kielkowski*** seit Jahresbeginn verstärkt.

Wir gratulieren…

…Katja Maue aus Roth und ***Dominic Wagner*** aus Laubach zu ihrer bestandenen Prüfung zur Bankkauffrau/zum Bankkaufmann.
Nach dem erfolgreichen Ende der 2½-jährigen Ausbildung haben beide die Grundlage für ihre berufliche Zukunft gelegt.
Dominic wird zukünftig als Jugendberater bei uns tätig sein.
Katja startet ihre Bankpraxis als Kundenberaterin in Bingen.
Wir wünschen ihnen für ihren weiteren Berufsweg alles Gute.

IMPRESSUM:
Herausgeber ® Raiffeisenbank Kastellaun eG · Marktplatz 7 · 56288 Kastellaun · Telefon: 06762/9311-0
Telefax: 06762/9311-70 · Home: www.raiffeisenbank-kastellaun.de · Email: info@raiba-kastellaun.de
REDAKTION: Yvonne Schmidt, Nadine Petry, Inge Reimer, Bernd Schneider, Jürgen Steffen
LAYOUT/DRUCK: Druck + Verlag Fischer, 56288 Kastellaun · Auflage: 7.000 Exemplare
Für evtl. Fehler in Text und Bild übernehmen wir keine Haftung.